

TRAINING & WORKSHOPS



PERSONAL INFORMATION

First name and name : **Jan Van Deynze**
Address : Broechemhof 8, 2520 Broechem
Mobile : 0032 498 58 13 27
E-mail : jan@net4ce.be
Place and date of birth : Antwerp, July 9, 1964
Marital status : Married with Ann Benoit
2 sons, Laurens (1992) and Vincent (1995)
Nationality : Belgian

EDUCATION

2011 : Advanced Management Reloaded
Innovation (Vlerick Management School)
2005 - 2006 : Advanced Management
(Vlerick Management School)
2004 : Service Management
(Vlerick Management School)
2001 : MBA Strategic Corporate
Entrepreneurship (Private University Nyenrode)
2000 : Sales Manager een roeping
(Kluwer)
1998 : Project Management for Design & Construction
(The University Of Texas at Austin)
1984 - 1987 : Graduated in the Electronics
(N.A.R.A.F.I. Brussels)

On top of things: *Het beheren van de dagelijkse activiteiten op de werkvloer met een focus op kwaliteit, efficiëntie en teamspirit. Passie voor technologie en het maken van positieve impact op de wereld. Een heldere visie hebben en leiding geven aan de organisatie. Het coachen van medewerkers en het beheren van veranderingen en werkprocessen. Het invoeren van structuur en stabiliteit. Vooruit denken en proactief aanpassen. Situationele hands-on aanpak. Toegewijd focus op impact. Besluitvorming met kennis, snelheid en overtuiging. Klantgericht, met de nadruk op netwerken en onderhandelen. Met de teams waarde voorstellen creëren en winstgevende overeenkomsten afsluiten.*

Missie (waar gaan we voor): *Het succesvol motiveren, situationeel coachen, leiden en richting geven van operationele- verkoop- en administratie teams. Het professionaliseren van de organisatie. Het creëren in samenwerking met de stakeholders van een gedragen*

project, een duidelijk visie en kader en dit ondanks de complexiteit en mogelijke meningsverschillen in de organisatie. Het succesvol ondersteunen van verandering en creëren van innovaties. Uitdagende targets behalen, projecten en services succesvol realiseren, toegevoegde waarde leveren, creëren van winstgevende impact op de markt. On top of things!

TRAINING & WORKSHOPS

- AI 2023
- Next Level Agile Project Management 2023
- Energietransitie de toekomst 2021
- ODOO 2020
- Shopify 2020
- Mollie 2020
- Integratie BPost shipping Manager 2020
- MyParcel.be 2020
- Google Ads 2020
- Facebook Ads 2020
- Agile Project Management 2019
- JIRA Atlassian 2019
- Big Picture Atlassian 2019
- SAP Verg5 2019
- SAP MII 2019
- Conflicten binnen vennootschappen Schoups 2018
- Bouw- en ontwerpproces vereenvoudigd en automatiseren Cubus 2018
- ERP systemen en Analytische boekhouding 2018
- School voor Relaties 2018
- Digitaliseren van uw boekhouding ook voor de bouwsector 2018
- SMART Cities Agoria 2017
- Stakeholder Management Poulissen & Partners 2017
- Integraal Ontwerp Poulissen & Partners 2017
- Inceptie fase voor DBMFO projecten Poulissen & Partners 2017
- Lean Bouwen Hodes & Binnerts 2016
- Nieuwe Branddetectie Norm S21-100 2015
- Vraaggestuurde Ventilatieoplossingen Renson 2014
- Elektrische risico analyse Electro Test 2014
- IP opleiding CESEO 2014
- Eenheidsstatuut 2014 Securex
- Vastgoedcontracten 2014
- Strategic Pricing IFBD 2013
- Social Media professioneel gebruiken, Kluwer 2012
- Waardebepaling van de onderneming Deloitte 2012
- Succesvol overdragen van familiebedrijven 2012
- Seminarie Energie in de stad, Passiefhuis platform 2012
- Vlerick Management School – Advanced Management Programme Reloaded – Innovation 2011
- Bijscholing "Leidinggevend personeel van een beveiligingsonderneming", Syntra 2011
- Overname van bedrijven Trifinance 2011
- Contracteren voor niet-juristen, IFBD 2011
- BA4 Elektriciens industrieel, Cevora 2011

- Maak uw eigen energie, IFBD 2010
- De kost van energie en energie besparen IFDW/ 2010
- "Legal Drafting" van commerciële contracten, IFBD 2010
- Facility Management, IFBD 2009
- Financieel management voor de niet-financiële manager, IFBD 2009
- VCA Leidinggevende VIK 2009
- Haal het maximum uit Outlook, ALM 2009
- Upgrade naar Excel 2007, Agoria 2009
- Kennis Management Prof M. Weggeman 2008
- Management by Missions Business School IESE 2007
- "Leidinggevend personeel van een beveiligingsonderneming", certificaat vanaf 16.02.2006 tot en met 16.02.2011, Syntra
- Advanced Management, Vlerick Leuven Gent Management School 2005
- Corporate Performance Management
- Strategisch Financieel Beheer
- Executive Decision Making
- Strategisch HRM
- Innovation en R&D
- Self-assessment en de lerende organisatie
- Stressmanagement
- Global Business Awareness
- Service Level Agreements 2005
- Leiding geven aan arbeiders, Kluwer 2005
- Result Oriented Reliability & Maintenance IDICON 2005
- Omgaan met vakbonden op de werkvloer, Kluwer 2005
- Buitenlandse Contractors en Medewerkers AGORIA 2005
- Excellente zakenideeën, Kluwer 2005
- Woelige raden van bestuur & aandeelhoudersvergaderingen, Kluwer 2005
- Onderhandelen met vakbonden, Kluwer 2005
- Service Management Vlerick Leuven Gent Management School 2004
- Lean Project Management & Construction 2004
- Aannemingsovereenkomsten Honoré & Gits 2004
- Uitbesteden van technische werken BNT, Elsevier 2004
- Cost Management & Performance Measurement, Kluwer 2004
- Juridische Aspecten van Project Management H. Peeters, Egemin 2003
- Strategisch Account Management in de B2B-praktijk, Kluwer 2003
- Onderhandelen Tot De Handdruk, Sales Council 2003
- Succes bij Overheidsopdrachten, EBP 2003
- Strategisch omgaan met technologie en markt voor beleidsbepalers, roadmapping, marktanalyse en andere methoden voor marktgerichte strategie, Mikrocentrum Eindhoven 2002
- Procesbeheer in uw onderneming, Kluwer 2002
- Practical Leadership, X-KWIZIT 2001
- MBA 2001 Strategic Corporate Entrepreneurship, Prof. Fred W.I. Lachotzki, private university Nyenrode
- MBA Seminar Writing and Defending Successful Business Plans
- MBA Seminar Managing Growth
- MBA Seminar Financing Entrepreneurial Ventures
- MBA Seminar Defending your Venture to Management
- MBA Seminar New Venture Creation
- Safety and Quality Course for Higher Management 2001
- Salesmanager een roeping, Kluwer 2000
- Opleiding Customer Relationship Management, Ruca Instimat 2000

- Verkoop actief Onderhandelen, Kluwer 2000
- Mind Mapping, Kluwer 2000
- Radiant Thinking, Kluwer 2000
- From CRM strategy to CRM implementation, Instima 2000
- How to Write a Winning Business Plan, Harvard Business Review 2000
- Opleiding BaaN voor Managers 2000
- Opleiding Siebel voor Managers 2000
- Snellezen Radiant Range Reading, Kluwer 2000
- Internet, Abis 1999
- CGI Programming, Abis 1999
- Internet Database Access, Abis 1999
- Understanding Data Communications and Networking, ISA Shell 1999
- Project Management for Design & Construction, The University Of Texas at Austin 1998
- Aansprakelijkheden rond het Millenniumprobleem, InfoTopics 1998
- First Aid Course Industrial Environment 1998
- WinDev Basic Concepts, D.PRODUCTS 1998
- Safety Course for Managers , Descon 1997
- Radio Amateur License 1987
- Course AREI 1995
- Driving license B